



Diplomado en
COMERCIO EXTERIOR

**Diseñarás estrategias
comerciales a partir del
conocimiento de la operación
aduanal y de negociación
para la exportación de bienes
en mercados internacionales**

Modalidad de Estudio



La modalidad aula en casa (MAC) te permite estudiar y prepararte con múltiples ventajas, comodidad y desde cualquier lugar.

Flexibilidad

Toma tus clases con comodidad y desde donde estés.

Interacción

Comparte tu aprendizaje de manera virtual con tus profesores y colegas. Vivirás una experiencia educativa dinámica y profesional mediante nuestras clases en vivo.

Metodología

Tu experiencia como base del aprendizaje. Con un enfoque andragógico, el aprendizaje se distribuye en un 80% práctico y 20% conceptual para la adecuada implementación del conocimiento adquirido.

Tecnología

Una plataforma de estudio que te ofrece herramientas para facilitar el proceso de aprendizaje y la interacción



Plan de Estudios



Llega al siguiente nivel con estas habilidades profesionales



DURACIÓN
80 HORAS | 5 MESES



SESIONES
SÁBADOS 8:30 A 12:30 HORAS

Tratados Comerciales

MODULO | 16 HORAS

- 1.- Tratados comerciales e internacionales
 - 1.1.- Fuentes y sujetos del derecho internacional
 - 1.2.- Convención de Viena y su aplicación en tratados comerciales
 - 1.3.- Marco normativo mexicano de los Tratados internacionales
 - 1.4.- Proceso de celebración y aprobación de los Tratados Internacionales en México
- 2.- Reglas de origen
 - 2.1.- Denominación de origen
 - 2.2.- Definición y criterios de un bien originario
 - 2.3.- Reglas de origen del T-MEC
 - 2.4.- Certificados de Origen
- 3.- Acceso a bienes y servicios de tratados firmados
 - 3.1.- Definiciones de bienes y servicios
 - 3.2.- Análisis del texto del tratado
 - 3.3.- Caso práctico de reglas de origen específicas
 - 3.4.- Caso práctico de VCR
- 4.- Mecanismos de solución de controversias vigentes
 - 4.1.- Procedimiento de investigación de prácticas desleales en el comercio internacional
 - 4.2.- Comité de solución de investigación de prácticas desleales en el comercio internacional
 - 4.3.- Conceptos de: Conciliación, Mediación y Arbitraje
 - 4.4.- Análisis del texto del tratado

Despacho Aduanero

MODULO | 16 HORAS

- 1.- Marco jurídico nacional relativo al despacho aduanero de mercancías
 - 1.1.- Legislación aduanera vigente en México
 - 1.2.- Autoridades aduaneras y sus facultades
 - 1.3.- Obligados al cumplimiento de la legislación aduanera vigente
 - 1.4.- Definición de despacho (análisis del artículo 35 de Ley Aduanera)
- 2.- Regímenes aduaneros
 - 2.1.- Clasificación y características de los regímenes aduaneros
 - 2.2.- Requisitos y procedimientos para cada régimen
 - 2.3.- Beneficios de los regímenes aduaneros
 - 2.4.- Restricciones de los regímenes aduaneros



- 3.- Contribuciones aplicables
- 3.2.- Aranceles aplicables al comercio exterior
- 3.3.- Valor en aduana de las mercancías
- 3.4.- Cálculo de contribuciones
- 3.5.- Análisis del artículo 63-A de Ley Aduanera

- 4.- Infracciones y sanciones aplicables
- 4.1.- Clasificación de las infracciones en materia aduanera
- 4.2.- Sanciones según la legislación aduanera vigente
- 4.3.- Análisis del artículo 183-A de Ley aduanera
- 4.4.- Procedimientos de impugnación y defensa ante sanciones aduaneras

Cadena de Suministro y Logística

MODULO | 16 HORAS

- 1.- Función estratégica de la logística
- 1.1.- Impacto de la logística en la competitividad empresarial
- 1.2.- Gestión eficiente de recursos en la cadena de suministro
- 1.3.- Relación entre logística y satisfacción del cliente
- 1.4.- Sostenibilidad y responsabilidad social en la logística

- 2.- Planeación de la cadena de suministro y procesos
- 2.1.- Estrategias de abastecimiento y distribución
- 2.2.- Gestión de riesgos en la cadena de suministro
- 2.3.- Optimización de flujos de materiales e información
- 2.4.- Planificación de la demanda y pronósticos en la cadena de suministro

- 3.- Herramientas de gestión de la cadena de suministros
- 3.1.- Tecnologías para trazabilidad y control de inventarios
- 3.2.- Sistemas de gestión de la cadena de suministro
- 3.3.- Automatización y digitalización en la logística
- 3.4.- Big Data e inteligencia artificial en la optimización logística

- 4.- Indicadores de desempeño de cadena de suministro
- 4.1.- Indicadores clave de rendimiento (KPI) en logística
- 4.2.- Evaluación de costos y tiempos de entrega
- 4.3.- Medición de eficiencia en la gestión de inventarios
- 4.4.- Benchmarking y comparación de desempeño en la industria

Clasificación Aduanera

MODULO | 16 HORAS

- 1.- Marco Jurídico arancelario
- 1.1.- Rol de la OMA (Organización Mundial de Aduanas) en la clasificación arancelaria
- 1.2.- Estructura y funcionamiento del sistema armonizado
- 1.3.- Normatividad nacional e internacional
- 1.4.- Estructura de la LIGIE

- 2.- Reglas de impuestos a importación y exportación
- 2.1.- Reglas generales de clasificación arancelaria del artículo 2 de la LIGIE
- 2.2.- Reglas complementarias de clasificación arancelaria del artículo 2 de la LIGIE
- 2.3.- Notas explicativas de aplicación nacional



- 3.- Proceso de clasificación arancelaria
 - 3.1.- Uso de las notas explicativas
 - 3.2.- Determinación de fracciones arancelarias paso a paso
 - 3.3.- Herramientas tecnológicas para la clasificación arancelaria
 - 3.4.- Casos prácticos de aplicación del proceso de clasificación arancelaria
- 4.- Sanciones de errónea clasificación arancelaria
 - 4.1.- Tipos de errores en la clasificación arancelaria
 - 4.2.- Multas y sanciones derivadas de una clasificación incorrecta
 - 4.3.- Consulta de la correcta Fracción Arancelaria

Negociación y Contratos Internacionales

MODULO | 16 HORAS

- 1.- Convención de Viena de 1960
 - 1.1.- Historia y desarrollo de la Convención de Viena
 - 1.2.- Principales disposiciones y su aplicación
 - 1.3.- Cláusulas esenciales en los contratos internacionales y su importancia
 - 1.4.- Reservas y declaraciones interpretativas de los Estados parte
- 2.- INCOTERMS ® 2020
 - 2.1.- Introducción a los INCOTERMS ® 2020
 - 2.2.- INCOTERMS 2020 ® marítimos
 - 2.3.- INCOTERMS 2020 ® multimodales
 - 2.4.- Fijación del precio de venta conforme a los INCOTERMS
- 3.- Obligaciones de carta de crédito internacionales
 - 3.1.- Carta de crédito y sus características
 - 3.2.- Proceso de emisión y cumplimiento de carta de crédito
 - 3.3.- Riesgos y mitigación en el uso de cartas de crédito
 - 3.4.- Reglas uniformes relativas a los créditos documentarios (UCP 600)
- 4.- Solución a controversias internacionales
 - 4.1.- Cláusulas de solución de controversias
 - 4.2.- Medios alternativos de solución de controversias
 - 4.3.- Litigio internacional
 - 4.4.- Reconocimiento y ejecución de sentencias extranjeras

Esquema académico concurrente (Metodología Carrusel)

El diplomado puede iniciar en cualquier módulo, no existen temáticas con seriación ni interdependencia.

- No es necesaria una secuencia didáctica
- Cada módulo aborda tópicos, habilidades y destrezas específicas
- Los módulos contribuyen de manera autónoma al objetivo general del diplomado

Criterios de evaluación

- 1.- Cuatro actividades de aprendizaje por modulo cursado con un valor de 20% c/u (80%)
- 2.- Evaluación Continua: desempeño en clase, participación activa, desarrollo de casos, etc. (20%)

Escuela Bancaria y Comercial



Tenemos más de 90 años cambiando vidas.

Somos la institución de educación superior de régimen privado más antigua del país.

Somos mexicanos, somos libres, somos laicos, somos incluyentes.

Nos especializamos en negocios.



Decreto Presidencial

Desde 1939 son reconocidos oficialmente, por decreto presidencial, los estudios realizados en la EBC, institución con libertad absoluta para diseñar sus propios planes de estudio en todas y cada una de sus áreas académicas.



Empresa Socialmente Responsable

Desde el año 2009 hemos obtenido de manera ininterrumpida el distintivo ESR, cumpliendo con los estándares de bienestar social y compromiso con nuestro planeta.



FIMPES

Por cumplir con los estándares de calidad que garantizan la formación de profesionales, la Federación de Instituciones Mexicanas Particulares de Educación Superior (FIMPES) acredita a la EBC como Institución Lisa y Llana.



ACBSP

La Acreditadora Internacional ACBSP reconoce la excelencia educativa de nuestros programas de estudio y nos otorga el logro más alto la "Full Accreditation"



Great Place to Work

La Escuela Bancaria y Comercial ha sido reconocida como una de las mejores 100 empresas para trabajar en México, con liderazgo en el sector educativo y de formación.

En 1929 la EBC fue la respuesta creativa que dio el Banco de México a la necesidad de capacitar al naciente Sistema Financiero Mexicano. Desde entonces y durante más de nueve décadas, hemos estado inmersos en la historia económica, financiera, social y educativa de nuestro país.

